

toelichting hoe het met ons vergaan is in de afgelopen corona periodes;

Wij zijn een pasvormcomfortzaak waar klanten met probleemvoeten van heinde en verre naar ons toe komen, dit omdat het grootste deel van onze klanten bij een reguliere schoenenwinkel of webshop niet kunnen slagen gewoonweg omdat ze daar de geschikte schoenen niet voor hebben.

Wij hebben damesschoenen in 5 verschillende breedtematen van extreem smal tot extreem breed en van maat 35 tot en met maat 45 en voor heren in 4 verschillende breedtematen en van maat 38 t/m maat 50.

Indien wij de klant niet kunnen voorzien van schoenen omdat deze dusdanige problemen hebben gaan ze door naar onze afdeling orthopedische schoenen waarvoor wij samenwerken met de Firma Buchrhornen uit Eindhoven waar het spreekuur gewoon door kan gaan bij ons in de winkel en zij wel aangemerkt worden als essentieel.

Dit geldt ook voor onze klanten die al jaren therapeutisch elastische kousen krijgen aangemeten door mijn echtgenote wat ook zeer essentieel is en gelukkig wel doorgang mag vinden.

De afgelopen jaren hebben wij ons steeds verder gericht op deze nichemarkt; het moge duidelijk zijn dat wij vinden dat wij bij uitstek een essentiële winkel zijn.

Tijdens de eerste lockdown hebben wij half Brabant rondgereden voor onze klanten omdat ze schoenen nodig hadden en niet bij ons in de winkel terecht konden. Dan vraag ik mij af als wij in een klein kamertje in een verzorgingstehuis of aanleunwoning mochten komen wij niet besmet kunnen worden of andere kunnen besmetten terwijl wij verschillende behandelkamers hebben waar wij mensen volgens de richtlijnen van het RIVM kunnen helpen. En waar we lucht verversende installaties hebben hangen.

Tot begin december 2021 hebben wij het met hangen en wurgen vol kunnen houden, we hebben wel ons eigen vermogen enorm af zien nemen en de schulden daarentegen enorm zien stijgen.

Komt bij dat we nu voor de diversen regelingen apart bezwaar moeten maken en helaas geen hulp kunnen inschakelen van deskundigen omdat we daar gewoon het geld niet meer voor hebben.

Bij aanvraag voor een BBZ regeling moeten we Plan van aanpak indienen waarin we aan moeten geven een levensvatbaar bedrijf te hebben na Corona of met aanpassingen als de Coronabeperkingen nog aanhouden, leg mij maar eens uit hoe we dit moeten doen. Een ding is zeker voor Corona hadden wij in 30 jaar tijd een zeer goed levensvatbaar bedrijf opgebouwd. En sinds we ons de afgelopen jaren verder zijn gaan richten op deze nichemarkt zijn wij een rustige doch gestage groei ingeslagen. Uiteraard hebben wij hier behoorlijke investeringen moeten doen en zijn onze vaste kosten hierdoor toegenomen.

1e lockdown 12 maart t/m 28 april 2020 (= 47 dagen dicht) 2e lockdown winkel zelf preventief gesloten i.v.m. coronabesmetting van ons zelf op voorschrift van overheid 7-11-2020 t/m 17-11 2020 (= 11 dagen dicht) 3e lockdown van 14 december 2020 t/m 20 april 2021(= 129 dagen dicht) 4e lockdown van 19 december 2021 tot tenminste 14 januari 2022 (= 26 dagen dicht) in totaal zijn wij op last van de overheid 213 dagen dicht geweest, in totaal hebben wij aan NOW en TVL in totaal +/- € 30.000,00 euro ontvangen waarvan wij al weer +/- € 10.000,00 moeten terug betalen dus al met al hebben wij ongeveer € 20.000,00 overheidssteun ontvangen

De omzet die wij gemist hebben ten opzichte van het ingezette groeiscenario in 2020 is € 121000,00 incl. btw en in 2021 € 142000,00 incl. btw totaal € 263000,00 bij eenzelfde omzet met omzetsijging als in 2019 wat ook redelijk te noemen is.

Nu wordt bij de vergoedingen en compensaties alleen maar gekeken naar de omzet van het jaar ervoor en wordt de indexerings- en omzetstijging niet meegenomen. Ook kijkt men naar kwartalen waarbij de overige dagen dat wij gesloten zijn geweest niet meegerekend worden omdat wij in dat kwartaal geen -20% hebben behaald. Dit zijn voor ons in totaal tot nu toe 60 werkdagen waar wij dus geen aanspraak op kunnen maken.

Daar komt bij dat wij in 2020 toen we daar geen rekening mee hebben kunnen houden een voorraad van ruim € 30.000,00 over hebben gehouden vandaar dat op het eind van 2020 wij de voorraad met € 30.000 hebben moeten afschrijven, wat waarschijnlijk voor januari 2022 voor eenzelfde bedrag dus ongeveer € 30.000,00 zal zijn omdat wij weer gesloten zijn in deze drukste maanden van het jaar. Pijn doet het dan om te horen dat op een luttele 30 km van ons vandaan in België alles is toegestaan en onze klanten daar gaan funshoppen.

Blij hebben wij van uitstel belasting gebruik kunnen maken waarbij onze belastingschuld met ruim € 100.000,00 is toegenomen.

Al met al bestaat mijn tijd nu uit inlezen en bezwaarschriften maken en komen we helemaal niet meer toe om nog maar enige tijd in ons bedrijf te steken, dit omdat wij rechtssteun etc. niet meer kunnen betalen.

Ik ben van mening dat er dadelijk heel veel bedrijven ook zo voor staan zoals wij en dat er een grote golf aan faillissementen zal gaan komen. Want duidelijk is dat dit kan niemand meer vol kan houden.

Heb inmiddels op de eerste definitieve vaststelling NOW1 regeling bij de UWV een Proforma bezwaar ingediend, hierop hebben wij een brief gekregen waarin aangegeven wordt dat wij uiterlijk voor 20 januari 2022 het definitieve bezwaar in moeten dienen, leg mij maar eens uit hoe of wat!

En in een 2e brief van het UWV staat dat wij geen uitstel van betaling krijgen en het bedrag terugbetaald moet worden. Nu vraag ik mij af waar wij dit mee moeten betalen.

Een UWV, en andere instanties hebben verschillende juridische afdelingen waar ze op terug kunnen vallen, wij kunnen dat niet, grofweg omdat wij daar het geld niet meer voor beschikbaar hebben.

De overheid vraagt aan ons om geen personeel te ontslaan daar zijn de regelingen voor bedoeld, daar hebben wij ons tot nu toe netjes aan gehouden en ons personeel welke ongeveer 2 uur per gesloten dag aanwezig was volledig uitbetaald. Ook nu weer even een klein rekensommetje 213 dagen +/- 2 uur per dag gewerkt = 426 uur daadwerkelijk gewerkt terwijl bij open zijn van de winkel er ongeveer 1448 uur gewerkt zou zijn. Nu  $1448 - 426 = 1022$  uur die niet gewerkt zijn en die wij tot nu toe netjes uitbetaald hebben met een bruto uurloon van gemiddeld € 16,50 x 1022 = € 16863,00. U begrijpt dat wij nu bij overweging om ons personeel te gaan ontslaan gewoon omdat wij het niet meer kunnen betalen.

Ondernemersrisico wordt door mij zelf genomen bovenstaande wordt ons door de overheid opgelegd. Wij kunnen er niets aan doen dat onze winkel vlak voor kerst wordt gesloten door de overheid en dit al 2 jaar op een rij? In 2019 hadden wij een superomzet.

De banken willen ons echter geen krediet geven, zoals dat voor veel ondernemers. Daardoor worden wij in handen gedreven van geldverstrekkers met woekerrentes

Het erge is dat ik hier zo verschrikkelijk cynisch van word. Het kost veel tijd en energie om je door het papierwerk te worstelen. En de accountant of fiscalist moet ook betaald worden. Wij hebben geen kennis van zaken en nu ook geen geld meer hiervoor. Denk je dat daar rekening mee wordt gehouden in Den Haag? En nee, natuurlijk vallen er nog relatief weinig bedrijven om. Weet je

waarom? Omdat mensen dan hun zaak, hun huis en hun leven voorgoed kwijt zijn, dan staan ze met compleet lege handen. Maar het wordt steeds moeilijker om vol te houden. De vechtlust is bij mij en veel van mijn collega's aan het verdwijnen, omdat we het met de compensatie voor de sluiting gewoon niet kunnen volhouden.

Ondernemers voelen zich in hun hemd gezet. We zien onze financiële reserves als sneeuw voor de zon verdwijnen omdat winkels op last van de overheid dicht moeten blijven, terwijl dezelfde producten op de weekmarkt, bij het Kruidvat, tal van andere winkels, de Makro etc.etc.etc. of net over de grens wel verkocht mogen worden. Al weken kijk ik met een chagrijnig gevoel naar de beelden van overvolle winkelstraten in Antwerpen. Het zijn ook onze klanten die in de file naar België staan. Alsof het coronavirus daar niet bestaat. Wij ervaren ook weinig steun vanuit de overheid. Alle steunpakketten zijn uitgekleed en helpen voor de lange termijn weinig. De TVL & NOW Q1 2022 zijn nog niet eens open, wij zijn al meer dan een maand dicht, mijn maandelijkse vaste lasten bedragen ongeveer € 13.000,00.

Personeelskosten lopen door terwijl ze 90% van de tijd thuis zitten, wij kunnen half Brabant rondrijden om toch maar wat klanten tevreden te stellen.

Komt ook nog eens bij dat ik dit jaar 62 wordt en gepland had om omstreeks mijn 64 had willen stoppen, dit had gekund bij normale omstandigheden, echter nu wij een schuld van ruim € 125.000,00 opgebouwd hebben, veroorzaakt buiten ons om, ben ik genoodzaakt om misschien wel tot mijn 70ste door te moeten werken om alles af te lossen dit kan toch niet de bedoeling zijn. Daarnaast had mijn zoon het bedrijf over willen nemen echter is nu van mening veranderd door de toegenomen schuld en zal onze winkel moeten sluiten.

Wij voelen ons in ons hemd gezet. De balans is totaal weg!