

*Zelf ben ik oprichter van onze formule en daardoor franchisegever sinds 2000. Op dit moment 27 franchisevestigingen, en 63 bestelauto's langs de weg. Op dit moment bieden we circa 100 mensen een mooie en fijne werkring.*

*We gaan binnen ons bedrijf transparant met zaken om. De ondernemers weten bij ons wat elke vestiging aan omzet maakt, en welke kosten hiervoor gemaakt zijn.*

*Wij verkopen zelf koffie, soep, cacao, koffieautomaten en aanverwante artikelen. En vallen voor sommige in de sector Food en voor andere in de sector dienstverlening. Zelf zien we ons als dienstverleners. Dat er trieste gevallen zijn binnen franchise bekend zijn is een feit. Maar net zoals dat er trieste gevallen bekend zijn in zelfstandig ondernemerschap, neem stratenmakers, schilders, marktkoopmensen enz.*

*Zelf ben ik geen liberaal, maar ik vind wel dat ondernemerschap iets is waarin beide partijen evenwichtig risico lopen. En het is heel makkelijk om dan te zeggen, jij als franchisegever bent groot (dat is al de vraag) en daarom krijg jij de meeste verantwoordelijkheid.*

*Om die reden heb ik me zelf al de vraag gesteld, waarom wil ik franchisegever blijven? In de wetgeving die boven ons hoofd hangt? Dan ligt 80-90% risico bij mij, de verdienste ligt zeker niet voor 80-90% bij mij. Waarom doe ik mijzelf en mij mensen dit aan?*

*Er is een gezagsverhouding franchisegever moet en zal de formule kunnen en moeten blijven ontwikkelen. Daarvoor kunnen we niet wachten tot het "bewijs" geleverd is, maar zal je al op moeten acteren als alles nog goed en prima draait. Ik heb alleen bestaansrecht als mijn ondernemers geld verdienen, maar ikzelf ook.*

*Wat is nu mijn bezwaar tegen wetgeving met de NFC als uitgangspunt?*

- *Sector, franchise is geen sector, food, retail werkt anders dan horeca.*
- *Beginnende franchiseketens komen op deze manier niet meer van de grond, gemiste kans. risico te groot voor die ondernemer om ermee te beginnen.*
- *Ondernemerschap van de franchisegever wordt beknot en gaat alleen maar verliezers opleveren op de nieuwe manier.*

*Mijn voorkeur zou daarom ook wezen om te gaan voor zelfregulering, waarbij voorkeur een keurmerk het kaf van het koren kan scheiden betreffende de formules. Zodat een franchisenemer ook zijn keus beter kan maken.*

*Den Haag is dichtbij Zoetermeer, ik zou u graag willen uitnodigen om bij ons op de koffie te komen en uitleg te geven aan de (hele) mooie kanten die franchise heeft.*

*Met vriendelijke groet,  
Fortune Coffee*

*Ton van der Tang  
Algemeen directeur*