

25-11-2019 Utrecht

Betreft: reactie Holland Solar internetconsultatie hervorming salderingsregeling

Auteurs: Amelie Veenstra en Peter Desmet (amelie.veenstra@hollandsolar.nl)

Holland Solar is verheugd over de voorgestelde aanpak voor het behoedzaam afbouwen van het recht van salderen voor de producerende consument, oftewel de “prosument”. Voor de zonne-energie sector is de voorgestelde regeling uitlegbaar en voorspelbaar voor eindklanten, wat de adaptatie van zonnepanelen door nieuwe prosumenten mogelijk houdt.

Meer toelichting positieve kanten

1. De voorgestelde afbouw verloopt in kleine stappen. Dit biedt tijd voor (zonne-energie) marktpartijen om zich hierop aan te passen.
2. De regeling is goed voorspelbaar waardoor de businesscase uitlegbaar blijft naar eindklanten. Dit leidt tot stabiliteit in de markt. De ervaring van Holland Solar leden is dat uitlegbaarheid belangrijker is dan een gegarandeerd aantal terugverdienjaren.
3. Door de voorspelbaarheid is de regeling in basis ook afdoende voor het bepalen van de businesscase voor leasebedrijven en verhuurbedrijven (o.a. woningcorporaties).
4. Holland Solar stelt dat het eigen verbruik achter de meter in toenemende mate gestimuleerd moet worden. Door de behoedzame afbouw kan een markt goed voorbereiden op nieuwe verdienmodellen voor energiemanagement achter de meter, en stimuleert dus het verhogen van het eigen verbruik.

Holland Solar heeft ook een aantal zorgen over de regeling zoals voorgesteld in de Kamerbrief en wetsvoorstellen. De solar sector stelt dat een aantal specifieke doelgroepen en meer mogelijkheden nodig hebben als we de Nederlandse daken beter willen benutten voor de energietransitie. Ten eerste zullen ook bedrijven en scholen met kleinverbruikersaansluiting een sluitende businesscase nodig hebben met deze regeling. De vraag is of dat wel zo is met het huidige voorstel. Ten tweede verwacht Holland Solar dat leaseoplossingen in interesse gaan toenemen. Ook daarvoor zijn aanpassingen nodig in regelgeving, die hand in hand gaan met de wens om te komen tot een werkende flexmarkt elektriciteit. Ten derde is er aandacht nodig voor de inzichtelijkheid van de energienota als salderen op deze wijze wordt hervormd.

Aanvullende voorstellen Holland Solar

1. Bij de voorgestelde hervorming is niet duidelijk of de regeling wel interessant wordt én blijft voor scholen en bedrijven met een kleinverbruikersaansluiting. Deze groep heeft veelal een hoger gebruik dan 10.000 kWh/jaar en zal voor een groot deel in een lagere energiebelastingsschijf vallen. Deze doelgroepen zullen ook een positieve businesscase nodig hebben om te kunnen investeren in zonnestroom. Holland Solar stelt voor om het percentage dat gesaldeerd mag worden toe te passen op het totaal terug-geleverde volume (aantal kilowatturen) per jaar dat in de hogere energiebelastingsschijf valt. Zo ontstaat





sneller een businesscase. Het recente voorstel uit de Tweede Kamer om voor het MKB 100 M€ vrij te maken voor een zonnepanelen subsidie zou hier in opgenomen kunnen worden.

2. Er zijn betaalbare en transparante leasemogelijkheden nodig. Leaseoplossingen worden in toenemende mate gekozen, omdat niet iedereen zonnepanelen in eigen bezit wil hebben. Dit kan voor particuliere woningbezitters gelden die minder geld te besteden hebben, maar ook bedrijven en corporaties kiezen vaak voor leaseoplossingen. Om daken vol te krijgen zal deze werkwijze dus ook goed opgeschaald moeten kunnen worden. Een hindernis hierbij is dat leasecontracten niet op kWh basis afgesloten mogen worden, omdat de eis voor eigen rekening en risico geldt over de energiebelasting van het eigen verbruik geldt. Leasepartijen werken daarom met vaste leasebedragen per jaar. Dit wordt een lastiger zaak bij het afbouwen van salderen waardoor risico's voor het leasebedrijf toeneemt. We zullen daarom steeds complexere en duurdere contracten zien. Dit leidt niet tot acceptatie van zonnepanelen bij deze type klanten. We pleiten daarom voor het loslaten van de eis "eigen rekening en risico" in de energiebelasting. Contracten kunnen dan op kWh basis waardoor de cashflow beter te bepalen is. Hiermee wordt de businesscase voor leasebedrijven eenvoudiger, contracten begrijpelijker en hiermee lagere kosten voor de eindklant. Deze aanpassing maakt het bovendien mogelijk dat markt en klant zich voorbereiden op het flexibiliseren van tarieven. Hiermee wordt elektriciteitsnet ontlast en krijgt de prosumptie meer regie heeft op zijn eigen verdienmodel. Met behoud van draagvlak en beter gevulde daken als belangrijk maatschappelijke voordelen.
3. De jaar- en eindnota wordt complexer voor klanten. Wij stellen voor om in de eindnota het salderen in Euro's te communiceren, ook al wordt de berekening over het volume gedaan.
 - a. Het is eenvoudiger uitleggen aan de klant: "u heeft in 2023 voor 100 Euro teruggeleverd, daarvan wordt 89% gesaldeerd, dus we verrekenen 89 Euro met u".
 - b. Dit helpt ook bij salderen bij de doelgroep scholen en bedrijven met gebruik boven de 10.000 kWh per jaar.
 - c. Met andere woorden: bij de afrekening kan gewerkt worden met totalen per contractjaar in plaats van met schijven per contractjaar.

