

14 januari 2022

## **Reactie van Leasing Nederland – NVL inzake de voorstellen voor Subsidieregeling Schoon en Emissieloos Bouwen (SSEB)**

*Consultatie via overheid.nl*

In de eerste plaats dank dat wij in de gelegenheid gesteld worden om een reactie te geven op de voorstellen uiteengezet in het document van 3 december 2021. Leasing Nederland – NVL is de vereniging van *equipment leasemaatschappijen*, die zich dus richten op een breed palet aan bedrijfsmiddelen<sup>1</sup>, waaronder bouwmaterieel, waarmee ruim 95% van de gehele equipment leasemarkt wordt afgedekt.

Leasing Nederland – NVL staat positief tegenover de financiële ondersteuning middels subsidies van de aanschaf van emissieloos of emissie-arm bouwmaterieel. De reden hiervoor is dat de investeringskosten voor dergelijk materieel fors zijn en nauwelijks op te brengen door de vele bedrijven in deze branche, voornamelijk (family owned) MKB bedrijven. In 2020 werd voor €900 miljoen aan bouwmachines gefinancierd middels leasing, verstrekt door de Leden van de NVL, dat is bijna 14% van het totaal volume aan nieuwe leasecontracten in dat jaar (€6,6 miljard).

Onze verwachting is dat onder impuls van de energietransitie en de daarmee gepaard gaande investeringen de vraag naar leasing fors zal toenemen. Leasing heeft als voordeel dat 100% van de totale investeringswaarde wordt gefinancierd, wat concreet betekent dat bedrijven geen werkkapitaal hoeven in te zetten om de investering te kunnen doen. Onze branche heeft een goed inzicht in de behoeften van de klanten en heeft bovendien een brede knowhow op het vlak van de objecten (assets) die geleast worden. Wij merken op dat 84% van het nieuwe leasevolume in de vorm van 'financial lease' wordt gedaan.

Onze reactie op de voorstellen is de volgende:

1. Het voorziene budget lijkt aan de (erg) lage kant. Bovendien lijkt het er op dat de regel op = op geldt. De ervaring in andere regelingen leert dat in dergelijke situatie 'het recht van de snelste' geldt. Dit klemmt des te meer als we ons realiseren dat niet alle emissieloze objecten zomaar beschikbaar

---

<sup>1</sup> De Leden van Leasing Nederland – NVL zijn *niet* actief in de (operational) car leasing markt.

zijn bij de fabrikant/invoerder. De levering is in vele gevallen een onzeker tijdspad. Op deze manier wordt het verkrijgen van de subsidie eerder een kansspel dan een zekerheid. Er dreigen verwachtingen te worden gewekt, die tot teleurstelling leiden.

2. Er is gekozen voor een beperking qua sectoren met referentie aan SBI codes. Dat is begrijpelijk, echter het benadeelt bedrijven met een andere SBI code die als onderaannemer werken voor (andere) bouwbedrijven met de 'juiste' code. Er zit namelijk veel overlap in de codes en de keuze die ooit eens bij de Kamer van Koophandel is gedaan, is niet altijd juiste of de meest actuele.

3. Wij zijn blij dat ook de verhuurbranche is meegenomen omdat wij ervan uitgaan dat deze als 'first mover' zal opereren. Tegelijk geldt dat deze bedrijven 'groot' inkopen en om die reden vermoedelijk een flinke hap uit het beschikbare budget zullen nemen.

4. Wij zijn ook blij met de voorschotregeling van 90%, die het mogelijk maakt om de leverancier te betalen, gelijktijdig met het ingaan van het leasecontract, dat vervolgens gemiddeld 5 tot 8 jaar loopt. Anders dan regelingen als de MIA of de KIA gaat het hier om een rechtstreekse uitbetaling van de subsidie. Er zal ongetwijfeld sprake zijn van praktische situaties die niet voorzien zijn en om die reden vragen wij aandacht voor een pragmatische en soepele afwikkeling. Bovendien willen marktpartijen snel kunnen weten waar zij aan toe zijn. Snelheid van beslissing en afhandeling is dan ook cruciaal.

Samenvattend, de SSEB regeling is een begin en verdient om die reden aanmoediging. Wij hopen met het bovenstaande een bijdrage te hebben geleverd tot het debat.

Namens het Bestuur van Leasing Nederland – NVL,  
De secretaris,

Peter-Jan Bentein